

A FIZETÉSI HATÁRIDŐK BE NEM TARTÁSA A MAGYAR GAZDASÁG EGYIK KOMOLY PROBLÉMÁJA

Hatékonyt kínálnak a beszerzési szoftverek

Ha nem használják ki azt az adottságot és erőforrást, amivel a beszerzési szakemberek rendelkeznek, azzal komolyan veszíthet a vállalat – állítja Ádám László, az SAP Hungary Kft. beszerzési vezetője. A szakember szerint a beszerzési szoftverek a ma már nélkülözhetetlen hatékonyságot és átláthatóságot kínálnak.

Napjainkban hatványozottan fontos a költségmegtakarítás a vállalatok beszerzési tevékenységében, emellett egyre jelentősebb a szállítói kockázatkezelés, a direkt beszerzések területén pedig a különböző árfolyam-ingadozások kezelése, amelyek egyre komolyabb pénzügyi kockázatot rejtnek. Ezeknek a rizikófaktoroknak a szoftverrel támogatott kezelése áll most a beszerzési menedzserek tevékenységének középpontjában – állítja Ádám László, az SAP Hungary Kft. beszerzési vezetője. A tavaly a szakmai innovációs és a fenntarthatóság problémájában kifejtett tevékenységéért az Év Beszerzési Menedzsere díjat elnyert szakember szerint az elmúlt időszakban jelentősen megnőtt a beszerzési központok száma és szerepe Magyarországon, amelyek jelentős munkahelyteremtéssel is jártak. A központok megjelenése és elterjedése azt is alátámasztja, hogy létezik az a szakmai kompetencia az országon belül, amivel ki tudjuk szolgálni Magyarországról nemcsak európai, de sok esetben globális szinten is egy vállalat beszerzési tevékenységét. Új jelenség, hogy a jelentős beszerzési know-how-t felhalmozó nagyvállalatok elkezdtek az indirekt beszerzési tevékenységüket kiszervezni és mint új szolgáltatást értékesíteni ügyfeleik részére, kiszolgálva azok saját beszerzési igényeit. Ezt az utóbbi két-három évben terjedő trendet gyakran beszerzési tanácsadó és szoftver-

► **A standard vagy felhőalapú rendszer bevezetése nagyon könnyű és gyors lehet, az egyéni, a vállalatra szabott beszerzési szoftverek bevezetése akár több hónapot is igénybe vehet**



(KÉPUNK ILLUSZTRÁCIÓ)

fejlesztő cégek egyesítése vagy felvásárlása jellemez, amelynek során egymás tudására és piacára építve fejlesztik tovább komplex beszerzési szolgáltatásaikat, felhő (cloud) alapú megoldásaikat.

A fizetési határidők be nem tartása a magyar gazdaság egyik komoly problémája. Az SAP szakembere szerint gyakori a nagyvállalatok hosszú fizetési határideje, melynek jellemzően két oka van. Egyrészt azért élnek a halasztott

fizetéssel, hogy pénzügyi kitétsé- güket csökkentsék, másrészt mű- ködésük technikai korlátokkal bír. Sok vállalat nemzetközi beszerzési központot üzemeltet, ahol a ren- delési és számlafeldolgozási folya- matok koncentráltan, jellemzően elektronikusan zajlanak. Mivel a precíz dokumentáció alapfeltétele a kifizetéseknek, könnyen meg- eshet, hogy megrendelési azonosító hiányában ennek pótlásáig fizetési csúszás lép fel valamelyik szerző-

dő fél miatt. Talán az előző példa jól tükrözi, hogy egy nemzetközi szolgáltatási központ alkalmazása a rengeteg hatékonysági előnye mellett teljesítési korlátokkal is bír, ha dokumentációs hiányosság lép fel. Hosszú, 90 napos fizetési határidőnél az előlegfizetés vagy faktorálás áthidaló, kompromisz- musos megoldást jelenthet úgy a vevő, mint a szállító számára, de jellemzően ennél alacsonyabb fizetési határidőt tart optimális-

nak a szakember. A teljes képhez persze az is hozzátartozik, hogy a hosszú fizetési határidők ellenére érdemes multinacionális vállalatokkal együttműködni, mivel ezek fizetési hajlandósága és fegyelme magas. Ugyanakkor úgy véli, hogy a körbetartozás gyakorisága és a csökkenő hazai fizetési fegy- lem jelenti az igazi kockázatot a mai üzleti környezetben, amelyet elsősorban pozitív fővállalkozói példamutatással kellene javítani.

A szoftverrel segített beszerzés egy adott szervezeti nagyságnál már nélkülözhetetlen, mert a beszerzési tevékenységek nagy része már nem végezhető el hatékonyan, vagy nem is alkalmazható szoftverek hiányában. Mégis, a beszerzést támogató eszközök igazi hordereje az, hogy transzparenciát, átláthatóságot biztosít. Ma már az sem elhanyagolható, hogy mobil beszerzési alkalmazások segítik a döntéshozót, azaz egy vezető távolról is jóvá tud hagyni beszerzési igényeket, szerződéseket, teljesítéseket. Számos előnyt kínálnak ezek a szoftverek például beszerzési vagy szerződéses know-how rögzítésére is, így írási vagy szerződéses mintákat rögzítve a legjobb gyakorlatokat rögzíthetik és oszthatják meg a vállalatok szervezetükön belül. Így jóval kevesebb időt kell fordítani kiválasztási, értékelési folyamatokra és ugyanakkor papírmentes beszerzést alkalmazunk, állítja Ádám.

A standard vagy felhőalapú rendszer bevezetése nagyon könnyű és gyors lehet, az egyéni, a vállalatra szabott beszerzési szoftverek bevezetése akár több hónapot is igénybe vehet. Cserében a testre szabott megoldások sokkal nagyobb flexibilitást biztosítanak, jobban tükrözik a vállalat korábban felhalmozott know-how-ját, s egyben erősítik a vállalat versenyelőnyét és kompetenciáit.

GIRNT JÓZSEF

Elindult az iTranslate4.eu

A nyelvek közötti megértést elősegítő, automatizált online fordítószoftverek folyamatosan javuló eredménnyel működnek. Az Európai Unió támogatásával két év leforgása alatt új, egyszerre több fordítást is kínáló weboldal készült el. Az iTranslate4.eu gépi fordítóprogramja ritkán használt nyelvek esetében is jó minőségű fordítást kínál, a nagyobb nyelvek esetében pedig akár öt variációt is felajánl a felhasználóknak.

A tíztagú konzorcium tagja, a MTA Nyelvtudományi Intézete vezetésével kialakított platformon

Az ingyenesen használható www.itranslate4.eu weboldal a jövőben fizetéses szolgáltatásokat is nyújt.

különböző nyelveken lehet levelezni, szövegeket, egész weboldalakat egy gombnyomással lefordítani, chatelni komoly nyelvtudás nélkül. A weboldal 300 nyelvi motort felhasználva mintegy 45 nyelvpáron nyújt megoldást, amelyben nemzeti és kisebbségi európai nyelvek és egyéb világnyelvek is megtalálhatók. A weboldal nyilvános programozói felülettel is rendelkezik, melynek segítségével bárki saját alkalmazást is fejleszthet.

A fordítóprogramot fejlesztő cégek legtöbbje csak annak a néhány nyelvnek a fejlesztésére koncentrált, amelyek számukra gazdasági szempontból megtérülnek. A mostani kezdeményezés éppen ezért fontos, mert számos fordítórendszert köt össze, így tetszőleges nyelvi irányban tesz lehetővé fordításokat, gyakran több fordítási megoldást is felkínálva – emelte ki Tihanyi László, az ötlet gazdája, a projekt technikai igazgatója. A projekt által fejlesztett ingyenes, testre szabható fordító dobozokkal is találkozhat az oldalra látogató, amelyekkel a weboldal-tulajdonosok bővíthetik szolgáltatásaikat, hiszen az oldalukba integrálható alkalmazás mind szövegek, mind a saját weboldaluk fordítását lehetővé teszi az idegen nyelvet nem beszélő látogatók számára.

NAPI

Jelentős profitot lehetett elérni tömbarannyal

A 2008-ban kezdődött és hatásaiban máig tartó gazdasági és pénzügyi válság komoly megpróbáltatások elé állította a befektetőket, a bizonytalan légkörben egyre többen fordultak a mindig is menedéknek tekintett arany vásárlása felé. Jól jártak, akik időben léptek. Az arany jegyzése három év alatt az unciánkénti 600 dollár körüli szintről indulva tavaly megközelítette a 2000 dollárt. Az őszi visszaesés ugyan megtépzta az árfolyamot, ám a január eleje óta tapasztalt 15-16 százalékos emelkedéssel ismét 1750 dollár körül mozog, ami a válság előtti évekhez képest még mindig rendkívül magas.

Az arany iránti érdeklődés az elmúlt években nálunk is ugrásszerűen növekedett. Ebben szerepet játszhatott az is, hogy több évtizedes kihagyás után a BAV 2004-ben hazánkban újra kezdte a tömbarany forgalmazását, amit utána számos más vállalkozás is követett. Igaz, kereskedési engedélyt csak az kaphat, aki megfelel a szigorú előírásoknak és biztonsági szabályoknak, tevékenységüket az állami hatóságok folyamatosan ellenőrzik.

A cégek döntő többsége online kereskedik, ami természetesen nem jelenti azt, hogy a tömbaranyhoz azonnal hozzájut. A tömbök közvetlen, személyes megtekintésére és azonnali, készletről történő megvásárlására csak a nagy forgalmú, széles üzlethálózattal rendelkező forgalmazóknál van lehetőség. Az online vásárlásnál érdemes figyelni a külön feltételekre és esetleges költségekre, valamint a szállítási határidőkre és díjakra is,

► **A vásárlásnál nagyon fontos szempont a későbbi értékesítés lehetősége is, érdemes tehát azonnal tájékozódni az eladási és visszavásárlási árak viszonyáról, valamint a garanciáról, főleg online vétel esetén. A kereskedők egy része használtnak minősített, például karcos tömbökkel nem vagy előnytelen feltételek mellett foglalkozik. A nagyobb forgalmazók kérésre megőrzik és biztonságosan tárolják is az ügyfelek aranytömbjeit.**



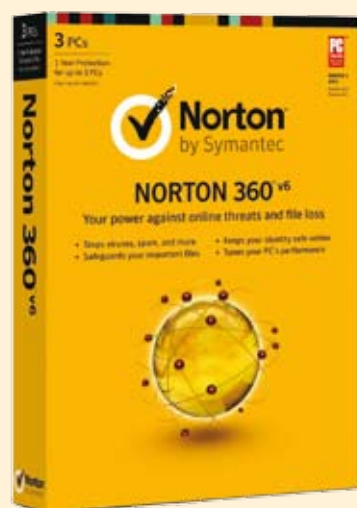
mert ezek a tényezők a tényleges árat lényegesen befolyásolhatják.

Fontos, hogy csak "négykilences", azaz 99,99 százalékos tisztaságú aranytömböt érdemes vásárolni, a megbízható kereskedők eleve ezt ajánlják. A tömbök általában többféle kiserelésben kaphatók, a nagy forgalmazóknál legalább ötféle méretben, a néhány grammostól kezdve a kilós tömegig. Magyarországon szinte mindenki külföldön, többnyire Svájcban

és Ausztriában gyártott tömböket árul, ez alól kivétel többek között a BAV, amely az Állami Pénzverő jogutódjával, a Metal Art Zrt.-vel készített a külföldiekkel azonos minőségű és tisztaságú aranytömbjeit. NAPI

ÁLTALÁNOS BIZTONSÁGI MEGOLDÁS LEHET A MEGFELELŐ VÉDELEM

Komoly biztonsági lyuk a mobil és a közösségi oldal



Az elmúlt két évben közel 20 százalékkal nőtt az egyedi rosszindulatú programok száma, a Symantec felmérése szerint 2011-ben már 286 milliót regisztráltak. Ezek legtöbbször vírus és egyéb hasonló kártevő, többek között olyan már hétköznapi számítógépek, amelyek leggyakrabban a felhasználók tudta nélkül futnak számítógépeiken és folyamatosan gyűjtik a bizalmas információkat. Az elmúlt időszakban azonban új trend, hogy a károkozók legfőbb célpontjává a közösségi média, illetve az új mobil eszközök váltak. Ezekre a platformokra viszonylag könnyen sok gépet fertőzhetnek meg, ráadásul személyre sa-

bottan terjeszthetik célzott vírusaikat. A fertőzött károkozókra kívül megerősödött a social engineering technika is, amikor a bűnözők szociális viselkedéseket vizsgálva személyre szabott, rafinált technikákkal férköznek az áldozat közelébe, hogy információkat csaljanak ki. Az okos telefonokat célzó mobiltámadások esetében pedig egyre gyakrabban fordulnak elő az olyan ingyenes wi-fi hotspotok, amelyekhez adatcsomagmonitoring-szolgáltatást szereznek a kiberbűnözők, amellyel sikeresen lehallgathatják a felhasználók hívásait, illetve ellopják a felhasználók titkosított jelszavait. A Symantec az előbbiekre válaszul már nem csupán

vírusirtó programot, de teljes biztonsági megoldást is kínál. Napjainkban ugyanis nem az eszközöket, sokkal inkább az adatokat kell védeni. A legújabb Norton 360 6.0 a napokban jelent meg a hazai piacon. A mostani verzió licence akár három gépre is telepíthető, illetve jár hozzá 2 Gb online tárhely a biztonsági mentésekhez. A program újdonságai közé tartozik többek között a felhőalapú menedzsment – ennek a funkciónak a segítségével a felhasználók a világ bármely pontjáról kezelhetik Norton-termékeiket –, a felhasználóneveket és jelszavakat kezelő megoldás, valamint a gyorsabb és egyszerűbb mentési rendszer.